



博天国际  
BESTEAM

205期

不忘初心 感恩同行

主编/周林 监制/冷棚 设计/房梦娃  
文案/黄蓉 吴星星 校对/黄蓉 吴星星 杨小霞



本期  
12版 **A1**



年

## 感恩寄语

激情飞扬 魅力之旅 博天国际2018大美湖南之行

九九重阳节·浓浓敬老情

博天国际南联颐养院慰问活动

博天国际客户中心总监夏总专访

推动家居行业持续健康发展

9月秉承初心, 博天人服务在路上!

行业奇迹! 超3000人汇聚  
•《第四届中国家居经销商发展趋势论坛》

震撼! 200期《99赢利系统》  
策略班首创1700人

SINCE 2003-2018





15 2003-2018

# 不忘初心 感恩同行

99999 学员 | 99999 粉丝 | 99999 关注

V 实力认证

代表作《99赢利系统》《百日创富》等

深圳市龙岗区龙城街道拾乐府3栋

公司 博天国际管理咨询集团

简介:家居优秀经销商孵化平台

咨询热线: 400-6766-361

公司网站: http://www.361sales.com

了解更多 >

博天相册



博天国际

1月11日 13:00 来自 佳得宝

#205期##不忘初心,感恩同行#

☆ 收藏

🔗 729610

💬 268475

👍 165921

+ 关注



同时转发到我的微博

评论

- 周立波** 博天国际创始人、董事长:博采众长,天道酬勤!15年来,您以博大的胸怀,爱的主旋律,不改的初心,奋勇向前,但人间正道是沧桑,不经历风雨怎么见彩虹,在此,深深祝福您15岁生日快乐!  
01月11日 13:00 回复 9999+
- 周国兵** 博天国际创始人:光阴似箭,日月如梭,转眼间博天国际已经走过15个年头,并在今年迎来了乔迁之喜。15年来,博天人风雨同舟,携手并进,从无到有,从弱到强,创造了博天国际今天的辉煌,我深感自豪。展望未来,我们将不忘初心,砥砺前行,下一个15年,共同实现博天人新的梦想!  
01月11日 13:00 回复 9999+
- Lisa** 博天国际创始人:光阴似箭,岁月如梭!不知不觉,博天已经走过了15年,感恩大家多年来的坚韧与坚持,感恩曾经、现在为博天平台付出的同事,是你们在为博天的发展添砖加瓦;更感恩这么多年来力挺博天的客户,是你们的新人与支持成就了现在的博天!未来的日子里,相信会有更多的精英汇聚博天,在平台上实现自己的梦想!祝所有的新老家人、所有的客户身体健康,家庭和和睦幸福!  
01月11日 13:00 回复 9999+
- 周林** 博天国际总裁:15年,跌跌撞撞风雨兼程,在家居培训行业深耕深根,终于逐渐开花结果,庆祝博天喜迁新居!  
01月11日 13:00 回复 9999+
- 侯德峰** 博天国际导师:忆往昔,博天辉煌15载,硕果累累,桃李天下。博天人坚信:教育可以改变一个家族、一个企业、一个行业。相信才会有未来!今朝,博天人,锐意进取。坚信教育改变行业,智慧创造财富!展未来,机遇与挑战并存,博天人初心不改!致力于用智慧赋能家居行业。与企业、行业、大美中国共生共赢天下。  
01月11日 13:00 回复 9999+
- 陈义生** 博天国际导师:“博”是一种胸怀,博天人传道授业脚步走遍九州南北;“天”是一种精神,博天人敬天爱人的声音响彻五岳东西。华诞庆典,忆往昔峥嵘,十五载历程是开拓的诗篇;乔迁志喜,看明朝豪迈,百年大计是奋进中的赞礼。  
01月11日 13:00 回复 9999+
- 陈翠玲** 博天国际导师:十五年风雨兼程,探索不止;一辈子肩负使命,不忘初心!祝博天国际15周年生日快乐!愿博天国际事业持续发展,基石稳如泰山;博天客户客户生意兴隆,博天家人健康快乐!一伙人、一辈子、一件事,开开心心过一生!我们一起加油!  
01月11日 13:00 回复 9999+
- 程刚启** 博天国际导师:15年,弹指一挥间,博天人用汗水和泪水换来了今天行业对我们的认可,这是博天人共同奋斗的成果!未来我们也将肩负使命,励志前行,共同为推动家居行业的持续健康发展而努力!最后祝贺博天国际喜迁新居,让我们一起努力前行,成就更伟大的博天!  
01月11日 13:00 回复 9999+
- 涂鹏程** 博天国际导师:十五年前,周立波董事长踌躇满志,成立博天国际,如今博天成为行业的培训冠军。我认为最大的原因归功于一个“定”字,定一件事!15年前,周立波董事长告诉所有人,他要把博天国际做到家居培训第一名,很多人都怀疑,但今天他做到了!今年,博天迎来了乔迁之喜,周立波董事长说到:“未来十年,博天会有自己的工业园和博天大学”,基于这个“定”字,博天的下一个十年一定会实现这个梦想,因为博天人都有一个信念“心定则成”。  
01月11日 13:00 回复 9999+
- 胡碧茵** 博天国际财务中心总监:2018即将成为历史。回首过去,博天人经历了15年的风雨、15年的深挖与实践,我们以新理念、新系统标注行业,努力地为行业发展增添一份力量;经历2018年的中美贸易战、经济增长回落,博天人携手家具人共同渡过难关,2019年我们坚信家具行业的未来将会迎来新的希望,让我们一起见证博天更加辉煌  
01月11日 13:00 回复 9999+
- 李树添** 博天国际研发中心总监:从走出校园到踏入社会,走上自己热爱的事业之路,博天国际就像园丁一样,培育着我这棵小树,给予我信任、支持与鼓励,让我能够茁壮成长。这四年多,我领悟了什么叫一伙人,什么叫快乐工作,什么叫深耕与坚持。感恩博天平台,感恩身边的上师,感恩每一个同伴给予我的温暖。有大家真好!  
01月11日 13:00 回复 9999+
- 夏鹏** 博天国际客户中心总监:有人说,从零做到过亿,博天可以了。有人说,从昨天平稳的走到今天,博天不错了。不甘平凡,所以选择奋斗。博天已经走过了整整15年,期待下一个十五年!  
01月11日 13:00 回复 9999+
- 冷棚** 博天国际市场中心经理:从一路迷途到日渐成熟,从一无所有到有所成就,从少不经事到三十而立,感恩博天给予了我充满灿烂与精彩的人生!博天不仅仅是我们不懈奋斗的事业平台,更是我们不断成长的精神家园。15年历程、15年荣耀,作为博天人我深感自豪!  
01月11日 13:00 回复 9999+
- 徐伟栋** 博天国际北京分公司总经理:时光如梭,风雨同舟;一份耕耘,一份收获!我们博天人以矫健的身姿走过了风雨兼程的十五年,走过了同心同德的十五年,走过了跨越发展的十五年!值此辞旧迎新之际,我谨代表北京分公司全体员工对总部十五周年及乔迁表示祝贺,同时也为此而欢欣鼓舞!期待着我们这艘大船,在停泊新的港湾后,吹响再次出发的嘹亮号角!  
01月11日 13:00 回复 9999+
- 池源泉** 博天国际河南分公司总经理:今天,我们相聚一堂,同声欢庆博天国际十五岁生日!15年前的今天,博天国际成立!15年来,博天始终将“推动中国家居行业的健康发展,为中国家居引领世界而奋斗!”作为使命。15年,博天人艰苦奋斗,从总部到今天拥有全国9家分公司,并且有了自己的花园式办公大楼。感恩博天给与平台,感恩周立波老师的引领,感恩客户们的信任,我们将继续敞开心扉、拥抱未来。  
01月11日 13:00 回复 9999+
- 李泳庆** 博天国际成都分公司总经理:十年如一日的沉淀,终于有了现在的博天。身为博天人,我感到无比自豪!同时我代表博天国际成都分公司恭喜博天国际乔迁吉址,十五周年大喜!  
01月11日 13:00 回复 9999+
- 向贵** 博天国际东莞分公司总经理:选择大于努力!跟对平台,成就辉煌人生!跟对人,成事业!时光荏苒,岁月如梭,转眼间,博天已走过了15个年头。15年来,我们同舟共济,携手并进;15年,我们秉承初心,同筑伟大的使命和责任,携手推动中国家具行业健康发展!走过了风雨兼程的十五年,走过了同心同德的十五年,走过了跨越发展的十五年!祝博天国际十五周年生日快乐!未来,我们将继续跟随公司成长脚步,一路向前,再创佳绩!  
01月11日 13:00 回复 9999+
- 凌冲** 博天国际江西分公司总经理:走一段路,留下一个故事,收获一份经历;砥砺奋进的2018年,翘首以盼的2019年;总结经验化力量,为了梦想再远航!十五年奋斗,十五年博天正青春,百年博天我们在路上;江西分公司全体员工祝博天喜迁新居、15周年生日快乐!未来,我们将继续跟随公司成长脚步,一路向前,再创佳绩!  
01月11日 13:00 回复 9999+
- 熊伟** 博天国际佛山分公司总经理:十五年激情岁月,博天人一同喜怒哀乐,手拉手跨越雄关漫道,肩并肩克服艰难险阻。山再高,往上攀,总能登顶;路再长,走下去,定能到达!十五年风雨路正稳步向前,谱写新的篇章。值此博天国际成立十五周年之际,佛山分公司全体同仁恭贺公司发展越来越好,在新的征程中再创伟业!  
01月11日 13:00 回复 9999+
- 张冲** 博天国际深圳分公司总经理:2018是艰苦创业的一年,是努力拼搏的一年,也是公司值得骄傲的一年。值此新年来临之际,祝博天像巨龙腾飞,愿我们的事业像鲜花般绚丽多彩,愿我们的公司像磐石般坚强稳固,愿我们的员工像兄弟姐妹一样紧密团结,愿我们的朋友像青松一样常青,愿我们的生活像蜂蜜般甘甜圆满。深圳分公司全体员工祝博天国际未来更加美好!  
01月11日 13:00 回复 9999+

- 博天国际成立
- 2003
- 2004
- 2005
- 2006
- 2007
- 2008
- 2009
- 2010
- 2011
- 2012
- 2013
- 2014
- 2015
- 2016
- 2017
- 2018
- 2019
- 最近



# 第四届中国家居经销商发展趋势论坛 取得圆满成功!

## 环境重压下家居经销商如何生存?

11月23日,以洞见·出路为主题的第四届中国家居经销商发展趋势论坛在长沙圣爵菲斯大酒店盛大召开。本次论坛由博天国际管理咨询集团主办,佛山市博蕊斯家具有限公司、深圳云物家居艺术空间有限公司、广东尚驰睡眠科技有限公司联合承办。中国家居品牌联盟、成都家具行业协会等代表出席;左右家私、晚安家居、仁豪家居、运时通、CBD等众多知名家居品牌董事长出席。众位嘉宾围绕“新思维 新模式 新工具”主题各抒己见,共同探讨了家居行业目前的发展趋势和面临环境压力下转型升级的有效方法。



论坛活动内容丰富,节奏紧凑。博天国际管理咨询集团董事会讲师、侯德峰导师为论坛作《2018家居终端经营十大痛点及解决思路》主题分享,深刻剖析了行业现状和发展趋势,让家居人对市场局势有整体性的把握。在这样的新形势下,为嘉宾们带来全新的理念,让他们受益匪浅。除此之外,左右家私总裁汪小康作《家居行业的进化与变革》主题演讲,指出新零售化将是未来家居行业经营常态的基础,要求传统模式必须尽快转型,运用新模式、新工具让自己适应发展状况。



经济的发展为家居行业带来了发展的黄金十年。在这十年中,家居经销商经历了从店中店到独立店、门店销售到集成促销、线上线下的多种发展模式。而在全渠道时代,家居行业更应该深挖优势,开放协作,集成共生。如今的家居销售已经不再是单一的实体店销售渠道,随着顾客消费习惯的转变,家居销售渠道也在变化。在新零售风起云涌之时,一兜糖家居创始人CEO徐红虎先生和全屋优品CEO周志胜先生分别为大家分享了“新零售的营销策略”和“家居行业的供应链变革之路”,让面对新形势的家居行业不再迷茫,共同迎接行业的新变化,迎接新零售大时代的到来。



从“洞见·出路”到“三新·护航”,从洞悉新形势到掌握新方法,家居经销商们坚定了克服困难的决心,看清了未来发展方向。即使当前环境压力重重,家居行业也焕发出强大的生命活力,以合作共赢的心态积极应对新挑战,适时地抓住新机遇。

行业的变化日新月异,困难也日益多样,但家居经销商们的决心从未改变。论坛中各精英企业家共同分享经验,碰撞出思想的火花,收获丰硕的果实。家居行业虽然存在时间长、历史悠久,根基稳固,但面对新时代的新挑战也不能掉以轻心,要重新审视自身,对传统发展模式取其精华,弃其糟粕。相信经销商们在吸收企业家们的成功经验之后,一定能结合新技术,新形势创新发展,共同打造家居行业的美好未来。



博天国际董事长周立波接受媒体采访

在清楚了当前形势和未来发展方向之后,必然要提出新的对策。欧工国际软装董事长欧杰指出,传统的家居经销商必须坚持“链接 赋能 分享”三管齐下,同时注重多方合作,才能解决家居行业目前的困局。



论坛年度颁奖盛典





# 第四届中国家居经销商发展趋势论坛 独家采访！



## 周立波 博天国际董事长



**记者：董事长，您好！中国家居经销商发展趋势论坛已经举办到第四届了，请问博天当初举办论坛的初衷是什么？**

**周立波董事长：**经销商是家居行业的主流和咽喉，可是他们又是行业的一个弱势群体，他们没有平台、没有节日，也没有人为他们搭建一个平台来帮助他们变得强大。我们当初举办论坛的初衷就是为了给他们创建一个属于自己的节日、自己的平台，让他们能够在这个平台发声，并且对于他们当中做的优秀的给与认可和荣誉，给他们授予奖章。经销商这个弱势群体是家居行业最重要的一环，我们必须要把这个薄弱的环节补起来，才能推动整个行业持续健康的发展，这也是当初我们创建《中国家居经销商发展趋势论坛》的一个目的。

**记者：对于行业未来的发展趋势，您有何见解？**

**周立波董事长：**随着互联网新工具、新思维、新模式的诞生，整个行业都在发生剧烈的变化，我们也无法去衡量未来行业的一个发展。但是有一点是非常重要的，那就是线下实体店已经成为我们生活的一部分，成为消费者休闲娱乐生活不可或缺的一部分，无论在哪个年代，哪个国家，线下实体店永远都是必须存在的主体，就像现在的欧洲发达国家，他们的实体店无论经过130年、150年还是170年，都还是非常棒的。

我认为，未来我们要给消费者创造价值，为他们去构建一个美好的家园。这可能也是行业最终的一个方向吧！

**记者：未来，博天国际还将给到经销商们哪些支持？**

**周立波董事长：**博天有一个计划，就是在未来5年为家居行业输送1万名职业化、专业化、系统化的店长，以此提升行业的经营能力、管理能力、运营能力，最终解放老板。

我想，这是我们未来5年会做的事情。现在，我们也正在跟很多大学沟通，输送那些大学刚毕业的人进入我们的系统学习6个月，让他们学会实战，最终再去到终端服务行业。我想这是博天国际接下来5年要做的事情。

## 周林 博天国际总裁



**记者：林总，您好！从第一届、第二届、第三届到今天的第四届中国家居经销商发展趋势论坛，博天已经成功举办了4届，那么博天当初举办这个论坛的初心是什么？**

**周林总裁：**从第一届举办论坛开始，博天的初心就是为了帮助经销商，为他们代言、帮他们讲话。在家居行业里，我们的经销商其实是一个很痛苦的群体，不管是工厂还是商场都会给经销商很大的压力，也没有人去帮助他们讲话，所以作为优秀经销商孵化器的博天，是有必要去为经销商代言的，就像第一届论坛的主题“呐喊”一样，站在经销商的角度，为他们去呐喊！

我们希望今天通过博天的这份努力，去推动行业的健康发展。行业要发展，首先我们必须确保终端能够赢利。所以必须要有一个平台、一个群体能够为经销商去发声发言，这也正是我们组织推动这次盛会的原因。我们希望能够帮助经销商，让他们得到更多的重视，让他们通过这个平台，跟工厂、商场之间进行更多的交流，彼此之间也能相互了解，那么这样才能够为整个行业创建一个健康的产业链，最终推动行业的健康发展。

**记者：您觉得家居行业未来的发展前景在哪里？**

**周林总裁：**每一个行业都有它自己的发展规律，所以我觉得家居行业未来一定是一个前景很好的行业。虽然现阶段行业面临着不少问题，但是我依然看好它，因为这是民生的行业，它永远都有需求。对于经销商来说未来可能会经历很多的变革和痛苦，但是，不用担心，因为有博天在。这也就是为什么这一次我们的主题是洞见·出路，因为企业、经销商对于未来都很迷茫，所以我们要去洞见未来。我们希望短暂的迷茫过后能够拨云见日，又见美好的未来。

**记者：对于未来，博天有规划好给到经销商哪些方面的帮助吗？**

**周林总裁：**未来，我们将更加专注《99赢利系统》的不断更新与提升。这8年来，我们一直围绕“帮助经销商业绩倍增、持续盈利、轻松经营”这个方向，不断升级和更新我们的课程，除了课程以外，我们也会给到经销商们一些落地项目的咨询方案，包括微咨询的一些项目。

今天下午，我将会在论坛现场发布博天的新产品，这个产品能够更多的为我们经销商服务，除此之外，博天团队、博天9家分公司也会去到终端，免费地去落地支持和客户服务，去推动他们、帮助他们。



## 熊建涛 中国家居品牌联盟主席

**记者：熊主席，您好！您认为未来家居行业会呈现一个怎样的发展趋势？**

**熊建涛主席：**变化！所有的变化都是在前端的变化。未来的经销商就是服务商，只有把服务做好，才能赢得更多的客户。未来需要更多设计、软装这些细密的服务工作来向客户进行展示，与此同时，经销商要针对不同的板块、不同的产品把前端设计的搭配和方案做的更加精准，以此应对不同客户的需求。

未来，每个人的需求都不一样，80后、90后、00后的需求也会有很大的差异性，所以未来必然会产生多样化的产品！

**记者：您觉得当下，经销商们最缺的是什么？怎样才能帮助他们？**

**熊建涛主席：**当下经销商最重要的事情就是学习，学习是要投入一些精力的，要学以致用。那学什么？学用工具包，用工具包去给用户展示各种实体的想象空间。现在有很多这样的工具，把这些工具用好，这样用户看东西也一目了然、清清楚楚。比如：我家里装修需要多少钱，我家里装修的预算是多少？我买家具整体打包多少？.....，这些统统通过工具包，就可以让用户了解的清清楚楚。工具包的使用已经渐渐地形成趋势，而且目前已经在我们的生活中实现了。



## 文锋 中国家居品牌联盟秘书长

**记者：文秘书长，您好！您为什么会选择来参加这次论坛？**

**文锋秘书长：**首先，非常感谢博天为家居行业创建的这个平台、为家具人创造的这个节日。一直以来，博天国际都在为行业做贡献，为经销商以及企业带去提升业绩的务实培训，所以从这一点上，我们也必须来参加这个活动。最后，要感谢周立波老师的邀请，让行业有一个互相交流的平台，让经销商、企业、工厂之间有了更深刻的了解。此次参加《第四届中国家居经销商发展趋势论坛》也为我们和博天下一步的战略合作奠定了一个新的基础！



## 郭新文 中国家具销售商联合会秘书长

**记者：郭秘书长，您好！您对家居行业的发展前景有什么建议和看法？**

**郭新文秘书长：**虽然家居行业目前遇到一些困难，但是行业的前景还是非常美好的！因为，人们的生活离不开家居，所以这是一个幸福的行业，也是一个可持续发展的行业。

在市场经济不景气的情况下，中国家居行业也受到了很大的影响。而《第四届中国家居经销商发展趋势论坛》的召开，给家居人点燃了希望，振奋了他们的信心，鼓舞了他们的士气，让这些家具人有决心、信心度过困难！

如今，家居行业竞争越来越激烈，经销商未来的路也越来越难走，如何发展？我觉得最好的方法就是要和博天国际这样的平台结合！在面对客流少、节流大等高强度高压力的考验下，经销商必须结合第三方，和像博天国际这样的专业机构去合作，才能让自己变得更强大，让自己的企业快速成长！



## 曹泽云 湖南省家具行业协会会长

**记者：曹会长，您好！您觉得这次的论坛召开能为家居行业带来哪些实质性的改变？**

**曹泽云会长：**博天举办家居经销商发展趋势论坛，这是给经销商、厂家搭建一个交流合作平台，把他们组织在一起，最终形成一站式的购物平台！

不管是经销商还是厂家，都应该走出去交流、学习，因为市场在变化，我们的思维也要跟着变化，只有不断地进步，才能不被市场淘汰！所以我认为《第四届中国家居经销商发展趋势论坛》是一个非常意义的平台！



## 汪小康 左右家私前总裁

**记者：汪总，您好！作为家居行业的风云人物，你认为家居行业未来的趋势是怎样的？**

**汪小康总裁：**在经济大环境不景气的情况下，中国家居行业利润下滑严重，家居人信心也受到了很大的影响，整个行业都面临着很大的困难。但是我认为，这都是大家的误解，家居行业是一个长青的行业，人们的衣食住行都离不开家居，所以整个家居行业不存在说不行，未来它一定是一个朝阳且轻松的行业。至于为什么会有这样的误解，只能说是行业的渠道已经多元化了，有一些渠道已经不适合使用或者变的更难使用了。

**记者：您认为此次论坛会给家居行业带来哪些影响？**

**汪小康总裁：**新思维、新模式、新工具这三新工具是一个非常好的想法，特别是在当前大环境不景气的情况下，新思维更显得尤为重要。因为只有有了新思维，对于未来的认知，你才会非常坚定；碰到了困难，你才会有信心，才不会不为所动，关键是有有了正确的方向感和思维，你才有可能探索新的模式，使用新的工具。博天在这个不景气的环境下举办这个论坛，我认为这对家居行业来说，是一种贡献，对行业的所有从业者来说，是一场及时雨。





# 200期课程

## 震惊行业 第200期《99赢利系统》现场超过1700人

2018年11月20日,《99赢利系统》200期年度策略班在湖南长沙碧桂园凤凰酒店和三和大酒店双会场隆重开课!1700+家居行业老板齐聚长沙,汲取博天国际导师团带来的营销策略,经营智慧。



博天国际董事长、导师周立波,今年唯一一次亲临策略班课程现场,为1700+家居经销商,带来精彩演讲!



▶ 周国兵导师强势回归《99赢利系统》200期年度策略班!



侯德峰、陈义生、陈翠玲导师现身《99赢利系统》200期年度策略班!







15  
YEAR  
ANNIVERSARY  
th  
周年庆  
2003-2018

# 服务在行动 落地全中国

## 终端落地服务活动 精彩回顾

2018年9月20日，“博天服务在行动 99落地全中国”博天国际终端落地服务正式启动，30多位《99赢利系统》课程服务导师、200人服务小组，前往50多个城市，给客户带去最专业、最优质的服务！



博天国际服务小组前往成都、重庆、北京、南宁、河池、南昌、许昌、长沙、株洲、广州、北京等50多个城市，为客户做一对一的服务。



服务小组以客户店面核心困惑为切入点，针对招人难、摆场乱、员工没激情、团队凝聚力差、销售技能差、活动策划无效果等问题，为客户定制详细的服务方案。如晨会、夕会导入、店员性格特长分析、团队建设打造等。与此同时，服务团队还针对即将到来的中秋国庆双节，为客户现场策划店面促销活动，让活动快速有效的落地执行，实现金九银十双丰收！



从广西到北京，从成都到深圳，横跨东西南北50多个城市，服务上百家客户，博天国际始终坚持客户至上，服务相随。



博天国际终端落地服务的深度与广度，开创了培训行业的先河，创造了终端服务的奇迹！未来，博天国际将以实际行动继续谱写服务的乐章。“博天服务在行动 99落地全中国”从心出发，我们一直在路上！





# 激情飞扬

博天国际  
2018大美湖南之行

## 魅力之旅



走进湖南.....  
这里的山, 云梦萦绕;  
这里的水, 满江春意;  
这里的花, 争相竞艳;  
这里的人, 淳朴善良。  
千年历史, 多民族多文化交融,  
形成了独特多彩的大美湖南。

生活不止有眼前的工作, 还有诗和远方的田野!  
感恩于心, 回馈于行。2018年11月25-27日, 博天国际组织员工赴湖南开展为期3天的旅游活动。



本次旅游的第一站来到了刘少奇故居, 乘车抵达后, 博天的家人们就前往刘少奇同志雕像前, 瞻仰这位为新中国成立和建设事业做出卓越贡献的马克思主义者。随后, 在导游人员的带领下参观了刘少奇同志纪念馆和故居。



来到湖南, 就一定要去韶山, 去到毛主席故居!  
为了纪念伟大领袖毛主席, 博天国际的家人们向毛主席敬献花篮, 感受一代伟人的骄人风采和无往不前的巨大力量。随后, 在导游的带领下参观了毛泽东同志的故居, 让大家领略到“圣地”

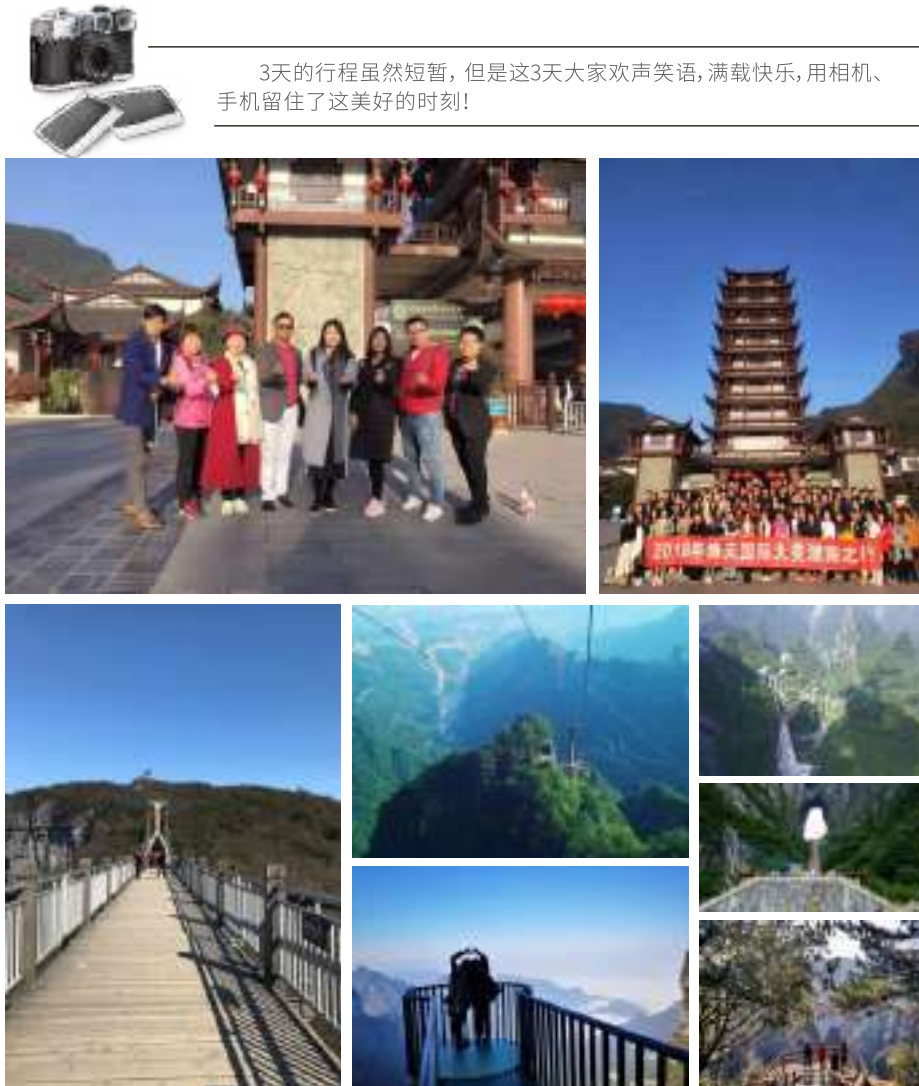


欣赏完两位伟人的故居之后, 就到了本次旅游中最精彩刺激的一站: 张家界!  
张家界是中国第一个国家森林公园, 武陵源景区是中国首批国家5A级旅游景区。

在张家界大峡谷, 大家看到木质栈道的轻松悠闲与 flows 直下的七彩彩虹瀑布相互映衬; 感受到了玻璃桥游道的有惊无险; 在天门山国家森林公园, 大家体验了似玉带环绕、弯弯紧连、层层叠起、依山籍壁、直冲云霄的99道弯的盘山公路; 登上了999级上天梯直达天门洞; 缓行在全球首条山体穿山扶梯隧道; 乘坐了世界最长索道——天门索道。



3天的行程虽然短暂, 但是这3天大家欢声笑语, 满载快乐, 用相机、手机留住了这美好的时刻!





# 九九重阳节 心暖颐养院



## ——博天国际南联颐养院慰问活动

十月的天空高而深远，十月的空气清新自然，在这秋高气爽、金桂飘香的日子里，迎来了一年一度的九九重阳节。

俗语有言：孝行天下！为了迎接这个“充满爱意，充满温暖，充满孝道”的九九重阳节。

博天国际员工深圳代表在周立波董事长的带领下，到龙岗南联颐养中心开展重阳节慰问活动，为颐养院的老人们带去精彩的表演节目和慰问物资。



董事长周立波致辞▶



董事长与抗战老兵▲



博天国际每一位家人  
都愿意将这份温暖传播出  
去，将这份关怀传播到社  
会的每一个角落。



博天国际自成立以来，就一直以“天道”、“师道”、“孝道”为企业文化，饮水思源，百善孝为先！

这是企业稳定的根本，也是中华民族的一种美德！因此，作为博天人，我们有责任、也有义务去主动关心大家，帮助大家，给大家送去温暖。为了让尊老敬老的接力棒很好的传承下去，我们十五年如一日，坚持不懈的秉承我们的孝道文化。

.....  
为了让本次活动举办的更加圆满，特意邀请了市场中心杨主管来主持本次慰问活动。在杨主管青春悦耳的声音中，揭开了本次“九九重阳节，心暖颐养院”慰问活动的序幕。

本次慰问活动，博天国家管理咨询集团不仅为颐养院的老人们带去了许多精彩的表演节目，还送去了香蕉、葡萄、牛奶，等一大批营养丰富的慰问物资。

为了让活动更有趣味性和互动性，给老人带去更多的欢乐。博天国际策划组特意增添了老人互动环节，每一个参与互动的老人都能获得孝当先“子恩”奶粉一罐。

博天国际充满大爱的周林总裁作为慰问代表与博天家人一同为颐养院的老人们进行了慰问礼品发送。



环节慰问礼品发送完成后，由博天国际客户部的家人们首先为老人们带来了《拖拉机》舞蹈表演，节目一开场就引得台下老人们阵阵掌声，还有不少老人用手机拍照记录下这美好时刻。

舞蹈表演结束后，是博天国际市场部的家人张艺敏为大家带来的歌曲演唱《一人我饮酒醉》。张艺敏清爽的歌喉加之这充满青春能量的音乐歌曲，让在场的老人们都感受到了青春活力，大家也不由自主地开始手舞足蹈起来。

后续的精彩节目都给老人们带来了欢声笑语，如博天国际市场部冷经理的《好汉歌》，客户部的舞蹈《我怎么这么好看》.....这些精彩表演，都让老人们赞不绝口，意犹未尽。



表演环节结束后，是老人们的互动环节。互动环节，老人们都带来了自己的才艺展示，有朗诵的，有唱歌的，有讲故事的.....每一位老人参与度都非得很高，让在场的所有人都感到惊艳，都深表佩服！

养老院的老人和工作人员对博天国际的爱心活动充满了敬意和感谢，说我们是做善事是献爱

美好的时刻总是那么短暂，博天国际南联颐养院慰问活动，伴随着老人们的热情与活力，就此告一段落！

博天国际的“敬老、爱老、助老”行动却永远不会结束，它依然会不断的延伸，延伸到每一个角落，延伸到每个人的心里。最美不过夕阳红，老人是社会的财富，博天国际全体家人衷心地祝愿每一位老人身体健康，万事如意！





# “不忘初心” 感恩同行

——博天国际十五周年暨2018年感恩年会如期举行

转眼间，博天国际已经走过了第15个年头。15年风雨兼程见证了博天的成长，15年流金岁月纪录了博天人拼搏进取的故事。十五载风云际会，十五载励精图治，博天人不离不弃，从稚嫩一步一步走向成熟！

我们深知，博天的今天，离不开每一位员工的努力与奋进，离不开每一位客户的支持与信任！值此15周年之际，博天国际将于1月11日在深圳龙岗佳得宝家居建材博览中心F楼宴会大厅举办“不忘初心 感恩同行”十五周年暨2018感恩年会。



2015年博天国际感恩年会 ▲



15年来，博天国际从无到有、从小到大，创下了一个又一个的奇迹！

2018年，博天国际正式乔迁至深圳龙岗拾乐府3栋，拥有了自己的花园式办公大楼，为员工提供更好的办公环境，为实现博天梦打下更坚实的基础；



2018年11月20日，《99赢利系统》200期年度策略班在湖南长沙隆重开课！1700+家居行业老板齐聚长沙，共享思维盛宴！



11月23日，湖南长沙举办的《第四届中国家居经销商发展趋势论坛》线上报名人数突破5000人，现场到达人数突破3000人，创造行业奇迹！



在15年的发展历程中，博天国际始终以“推动中国家居行业健康发展”为己任，引领中国家居行业健康发展。未来，博天也将继续秉承初心，带领家居行业引领未来。

“士不可不弘毅，任重而道远”。十五载的荣耀已成过往，站在新起点，踏上新征程，不忘初心，相信博天国际将发扬脚踏实地的优良作风，合力奋斗，继续前行，再创新辉煌！



征程十五载、砥砺再出发！





让岁月无悔我们的青春，  
用感动渲染我们的缘分；  
让付出传递我们的精神，  
用感恩渗透我们的灵魂；  
让历史记载使命的神圣，  
用激情谱写记忆的永恒；  
让初心坚守博天的使命，  
用精彩诠释我们的人生！

### 第一篇章：15年

春华秋实 逐梦前行

当岁月悠然敲起希望的钟声

当梦想激情点燃生命的火焰

当5400个日日夜夜已成为昨天

从2003到2018，博天，您已走过15年的旅程

15年，是怎样的意义？

一棵树苗从新芽成为大树

一个小伙从婴儿步入青春

您从创立时的默默无闻

到如今的享誉盛名

这是追逐梦想、拼搏奋斗的十五年

这是历经风雨，破茧成蝶的十五年

这是稳步发展、奇迹频现的十五年

这是共创辉煌、誉满史册的十五年

十五年的坎坷和风雨

十五年的拼搏和进取

十五年的高度与成绩

十五年的付出和感激

这15年，是我们所有博天人永生难忘记忆！

您还记得吗？服务的路上，小小的身影，大大的使命！

您还记得吗？成长的路上，严厉的鞭策，温暖的感动！

您还记得吗？冲刺的路上，前方的坎坷，身后的翅膀！

您还记得吗？成功的路上，额头的汗水，眼角的泪光！

是的，我记得！

我记得，今天的磨练见证着明天的成长

我记得！今天的成就承载着明天的希望

我记得！今天的坚守共托着明天的太阳

我记得！今天的沉淀孕育着明天的辉煌

### 第二篇章：感恩

博天，您是我们的家！

您是我们前进的灯塔！

您让我们梦想生根发芽！

您让我们人生从此无所惧怕！

有一种寄托叫博天之根

有一种奋斗叫博天之魂

有一种情怀叫博天使命

有一种精神叫博天之本

感恩您在我迷路彷徨的时候，引我未来的方向

感恩您在我年少懵懂的时候，让我茁壮的成长

感恩您在我寒冷孤寂的时候，给我温暖的阳光

感恩您在我跌入谷底的时候，赐我隐形的翅膀



博天国际

15周年

庆典颂

### 第三篇章 展望

心之所向，身之所往

忆往昔峥嵘

我们坚守使命，不忘初心

望璀璨星空

我们热血澎湃，满怀憧憬

从无形到有形

从有界到无疆

一场理想与信念的远征

我们与您再度起航

15年是节点，更是起点

博天百年，百年博天

苍穹赐予您梦想的希望

日月照耀您胜利的曙光

星光陪您精彩闪耀

高山给您坚实依靠

大地让您生息休养

大海为您保驾护航

您毅然直挂云帆

我们一生追随相伴

因为，我们是博天人

因为，我们是一家人！

博天百年 百年博天

我们因您而骄傲！

我们因身为博天人而自豪！





# 人物专访

## 高层访谈录之

博天国际客户中心总监

夏鹏



十年，可以是一个期限，预示着一段新旅程的开始；十年，可以是一段征程，它可以带来丰富的阅历；十年，也可以让一位男性全然倾注教育行业，一路奋然前行，无怨无悔。十年，博天国际客户中心总监夏鹏用从业经历告诉我们，他对于教育行业的笃定和热爱。

**问** 夏总，非常荣幸可以采访到您。能请您大概讲一下，您是如何与博天结缘的吗？

**答** 在博天10年，经历了许多岗位，从最初的设计助理到文案、宣传推广，市场中心所有的工作岗位，我几乎都做了一遍。后来随着公司慢慢壮大，临危受命开始对客户部进行支持，从会务到客户部经理，一直做到现在的客户中心总监。从带领6个人的团队到带领20人以上的团队，可以说是非常辛苦甚至迷茫，很幸运的是领导给了我许多支持，真的很感谢博天给我这个平台，给我这个机会，让我成长！

**问** 在这十年里，您从市场中心的一个设计学徒做到客户中心总监，您觉得这其中成功的点有哪些呢？

**答** 第一点：学习。在博天这10年，我学到一个成语：学无止境。学习对于每个人来说都是非常重要的，在学习这一块我自认为投入的时间和金钱高过当下很多人。在博天，你如果不学习，你就会落伍，因为你身边的人、身边的客户都在学！每一个大的瓶颈，如果你想跨过去，都必须要通过学习来推动自己！  
第二点：坚持和忍耐。其实在这10年当中，我有很多次想逃离放弃，后来发现有些事情需要去坚持，就像周立波董事长说的那样“1米宽，1000深！”专注做好一件事情！现在回想起来，觉得以前那些苦，都是修炼自己的一个阶梯！  
第三点：主人翁精神。我时常会站在我上级的角度去思考，我该如何去做，才能为公司创造价值。只有真正把自己融为博天的一员，才能站在博天的角度思考问题。所以我现在也会对自己的下属说，要把自己当成是博天的主人翁，时刻站在公司或更高的角度去考虑问题，只有这样你才能真正的成长！  
第四点：负责任。每一个成长的跨度，都源自于自我的负责任，因为想做好，所以就会去想一切的方法！

**问** 在博天这10年的成长，想必您对自己的人生已经有了不同的感悟，您能分享给大家吗？

**答** 第一点：吃亏是福。在博天10年，遇到过很多困难，吃过很多苦，也做过很多让人看起来很傻的事情。在当时看来，做这些事情可能觉得没什么用，但是在将来的一天里，它会以另一种姿态加倍的偿还你，就像现在的我一样，当年觉得苦的事情，现在都在慢慢回到自身。请记住，那些你曾吃过的苦，终会变成光束，照亮你前行的路，让你一路成长，给你一生回报！  
第二点：勇往直前。记得刚刚来深圳的第一个月，对前途一片迷茫，很想要放弃！但是博天一直在后面鞭策我，帮我斩断退路。当一个人没有退路的时候就只能向前，破釜沉舟！当有退路时，人走的一定是退路。所以没有退路才是最好的出路！

**问** 加入博天以来，您从事过这么多不同岗位的工作，你认为最大的挑战是什么？您又是如何一一去化解的？

**答** 我觉得我最大的挑战是2012年担任市场部经理，那时候我才20岁，而我团队中的成员很多都是25岁以上，在管理他们的过程中，很多时候我都是束手无策的，加上我本身专业技术比较薄弱，所以团队更加是不服的。那个时候自己特别的迷茫，压力也特别大，不知道怎么去给公司创造更多更高的价值！但是我深知自己不能退缩，因为责任越大压力才会越大，所以我必须扛起市场部经理的这份责任。后来，我就利用休息时间找资料，向别人请教。那段时间真的挺难忘的，工作到凌晨两点，通宵也是很平常的事，但是正是这段难忘的经历，才成就了现在的我！在这里真的要感谢博天国际，是它给我平台，让我犯错，助我成长！

**问** 从你步入社会工作开始，您觉得最自豪或者最开心的是什么事？

**答** 有两件事情让我很自豪。  
第一个就是5月份我从云南骑单车到拉萨。这段骑行花了30多天的时间，将近2000公里的骑行带给了我很大的感触。那段时间令我深度思考自己到底要如何去活接下来的人生，应该如何去规划自己。同时也让我的毅力得到了很大提升。  
还有一个就是2014年，我实现了自己的承诺，从深圳骑摩托车去到尼泊尔。所有人都反对，但是我还是坚持去做，因为心中想要，所以一定要做到。这次花了1个月时间，开了8000多公里，第一次踏出了国门，学到了很多东西。一路上的见闻，让我发散了自己的思维，增加了很多新的框架，所以人生需要不同的挑战，才能成就不一样的自己。

**问** 您有没有特别想要感谢的人？

**答** 首先，我要感谢我的父母，是他们给了我生命，抚育我长大成人，为我构筑舒适的家。为了我，他们付出了毕生的精力，是他们的谆谆教导和严格要求让我成为了现在的我，让我由任性变得成熟。其次，我要感谢博天的所有老师们，每个老师身上都有许许多多值得我学习的地方，特别是周立波董事长，他重塑了我的价值观，人生观及家庭观，这些都无时无刻在影响和激励着我。从小我就是个贪玩任性的小孩，玩游戏，我以为我的人生就这样了。直到进入博天，一直到现在小有成就，这都离不开博天领导的鞭策，离不开他们的孜孜教导。还记得，刚进入博天的前几年，几乎每天都做错事、每天都挨骂，当时自己也有过想要离开，但是最后还是留下来。现在回过头想想，没有当时的被批评的经历，就没有现在的自己。一个人只有经历越多才会让自己变得更加的坚强。

**问** 都说10年一规划，对于自己，您下一个10年又有怎样的规划，准备怎么去实现呢？

**答** 2013年，是我在博天的第5年，也就是在那个时候，我说了一句话：“博天培养了我5年，我要给博天奉献5年”。但是越到后面，我发现这个东西是还不清的，所以后来我就认定了一点，只要博天还在，我就一直在，我就跟随博天一起努力。  
对于我下一个10年的规划，我觉得我要认真思考如何去给公司做更大的贡献，创造更多的价值。我始终相信，一个人贡献有多大，那他的回报也会有多大。  
下一个10年，我要跟随董事长的脚步，我们一起去奋斗，去努力，为了我们自己的博天产业园，为了我们自己的目标，就像董事长说的，未来，博天这群一起奋斗的家人能够在一起实现养老目标。

**问** 今年是博天国际15周年，在此，你有什么祝福的话语送给博天？

**答** 祝愿博天在未来的日子里，继续乘风破浪，不断的往上攀登。借用习大大的一句话：山再高，往上攀，总能登顶；路再长，走下去，定能到达。祝愿博天在未来的岁月里去到我们达到的目标。





**797 红酒汇**  
REDWINECLUB

会议、聚会、商务、  
休闲等 一体式 会员免费活动场所!

0797-6622797  
181-72-797-797 181-797-69-797  
温州市南康区中心市场五楼(空中花园)

孝当先 子恩 中国老龄产业百强民族品牌  
中华孝道文化传播示范基地

省市级代理

**盛大招商**  
CANVASS BUSINESS ORDERS

孝当先羊奶专卖店全国连锁加盟

低成本 开店	帮扶式 启动	连锁化 投资	模块化 经营	系统性 培训
-----------	-----------	-----------	-----------	-----------

加盟孝当先的 **8** 大优势

品牌优势/ 经营优势/ 奶源优势/ 生产工艺优势/ 产品检测优势/  
品质溯源优势/ 盈利优势/ 商学院优势

招商热线: 400 - 672 - 8906

孝当先老龄产业集团  
深圳市福田区中心城北路5号卓越大厦A座9楼  
http://www.xdxhome.com

博天国际 BESTEAM **WE NEED YOU!**  
我们渴望人才

**招聘**  
ZHAOPINRENCAI

**客户经理/培训助教**

- 岗位职责:**
  - 1) 客户的日常维护服务;
  - 2) 参与课程的会务工作;
  - 3) 负责联系邀约客户参加课程;
  - 4) 任课程入组助教, 现场促单;
  - 5) 客户疑问解答, 后期跟踪服务, 转介绍。
- 岗位要求:**
  - 1) 具有较强的业务沟通能力, 有相关行业经验者优先;
  - 2) 要求男生身高170cm-180cm, 女生身高160cm-165cm
  - 3) 可以适应出差;
  - 4) 熟练使用office办公软件, 具备基本的网络知识;
- 薪酬:**  
底薪+提成+奖励+补助, 年薪15-25万
- 工作地点:**  
深圳龙岗区龙城街道拾乐府3栋102博天国际
- 福利:**  
下午茶、带薪年假、父母礼品、父母孝心工资、年度旅游、优秀员工分红、定期带薪培训
- 工作时间:**  
周一至周五: 上午8:30-12:00, 下午13:30-18:00  
(15:00-15:30为下午茶时间)  
周末为大小周休息。大周双休,  
小周单休(周六上午9:00-12:00, 下午14:00-17:00)。

**企业教练师**

- 工作职责:**
  1. 企业团队打造项目交付
  2. 企业活动启动、誓师动员
  3. 公司内部团队打造训练
- 任职资格**
  1. 年龄20-30岁, 形象佳(身高170CM以上)
  2. 有参军经历优先
  3. 有团队训练经验优先
  4. 性格品行良好, 有上进心
  5. 有意愿往培训师方向发展
- 专业技能要求**  
必须熟悉office操作, Word和PPT
- 薪酬:**  
底薪+提成+奖励+补助, 年薪15-25万
- 工作地点:**  
深圳龙岗区龙城街道拾乐府3栋102博天国际
- 福利:**  
下午茶、带薪年假、父母礼品、父母孝心工资、年度旅游、优秀员工分红、定期带薪培训
- 工作时间:**  
周一至周五: 上午8:30-12:00, 下午13:30-18:00  
(15:00-15:30为下午茶时间)  
周末为大小周休息。大周双休,  
小周单休(周六上午9:00-12:00, 下午14:00-17:00)。

博天国际 BESTEAM | 赢利系统 | 百日创富

**日本游学**

与博天国际导师团共同相约  
拒绝走马观花 拒绝盲目考察

观世界 观未来 二〇一九年度企业家不容错过的游学之旅 实地考察

未来方向探索  
经营管理之道  
生产管理模式

日本标杆家居企业游学与深度考察

3月28-4月2日 15875584869